

TV Thunder

TVT | Media

Action

เราขอ TTV จากการเป็นผู้ผลิตรายการโทรทัศน์รายใหญ่ที่มีโอกาสเติบโตจากการเกิดทีวีดิจิทัล แม้ TTV จะไม่มีช่องทีวีดิจิทัลเป็นของตนเองก็เป็นข้อดีในแรกที่ไม่ต้องมีต้นทุนคงที่มาเป็นตัวชุด (กว่า 230-480 ล้านบาท/ปี) แม่ข่ายผู้ผลิตรายการโทรทัศน์ชั้นนำรายอื่นที่มีช่องทีวีดิจิทัลเป็นของตนเอง ขณะที่ TTV สามารถหาประโยชน์จากความต้องการรายการโทรทัศน์เพิ่มสูงขึ้น หลายเท่าตัว เราประเมินราคาเป้าหมายปี FY15F ของ TTV เท่ากับ 3.10 บาท ด้วย PER 30x อิงจาก PER ปกติของกลุ่ม Media ที่ 20-25x และผู้ได้ประโยชน์จากทีวีดิจิทัล PER อยู่ที่ 50-60x

Catalysts

การแข่งขันรุนแรงในธุรกิจสื่อทีวีทำให้รายการโทรทัศน์เป็นที่ต้องการของผู้ให้บริการซึ่งทีวีดิจิทัลทุกช่อง โดยเฉพาะรายการประเภท ละคร วาไรตี้ และเกมโชว์

Anchor themes

การเกิดทีวีดิจิทัลทำให้จำนวนช่องพรีทีวีเพิ่มขึ้นจาก 6 ช่องเป็น 27 ช่อง เวลาออกอากาศรายการโทรทัศน์เพิ่มขึ้นจาก 1 พันชั่วโมง/สัปดาห์ เป็น 4-5 พันชั่วโมง/สัปดาห์ ทำให้ความต้องการรายการโทรทัศน์เพิ่มขึ้นหลายเท่าตัวและเป็นการปรับตัวขึ้นอย่างยั่งยืน

TTV: Great leap forward for Digital TV

ราคาเป้าหมายปี FY15F ที่ 3.10 บาท

เราเรามองการเกิดทีวีดิจิทัลทำให้จำนวนช่องพรีทีวีเพิ่มขึ้น 4-5 เท่าตัวเป็นอีกจุดเปลี่ยนสำคัญของวงการสื่อโทรทัศน์ไทย ผู้ผลิตรายการโทรทัศน์จะกลายเป็นที่ต้องการของสถานีโทรทัศน์ (จากก่อนหน้านี้ที่ต้องไปขอเวลาออกอากาศจากสถานี) ซึ่ง TTV เป็นหนึ่งในผู้ผลิตรายการโทรทัศน์ในประเทศไทยเพียงไม่กี่รายที่มีประสบการณ์นานและมีผลงานเป็นที่ประจักษ์ ดังนั้น TTV จึงมีโอกาสได้รับผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้น เราประเมินราคาเป้าหมายปี FY15F ของ TTV เท่ากับ 3.10 บาท ด้วย PER 30x อิงจาก PER ปกติของกลุ่ม Media ที่ 20-25x และหุ้นที่ได้ประโยชน์จากการทีวีดิจิทัล (WORK, RS) ปัจจุบันนี้อยู่กันที่ Forward PER ปี FY15F ที่ 50-60x

“มนุษย์ทองคำ” ในสายตาของช่องทีวีดิจิทัล

การเกิดทีวีดิจิทัลทำให้จำนวนช่องพรีทีวีเพิ่มขึ้นจาก 6 ช่อง เป็น 27 ช่อง และทำให้เวลาออกอากาศรายการโทรทัศน์เพิ่มขึ้นจาก 1 พันชั่วโมง/สัปดาห์ เป็น 4-5 พันชั่วโมง/สัปดาห์ ดังนั้นผู้ผลิตรายการโทรทัศน์จึงเป็นที่ต้องการของเจ้าของสถานีโทรทัศน์ทุกราย โดยเฉพาะผู้ผลิตที่มีประสบการณ์นานและมีผลงานเป็นที่ประจักษ์จะถูกแย่งตัวจากสถานีโทรทัศน์หลายช่อง โดยปัจจุบัน TTV เริ่มรับงานจ้างผลิตรายการจากทีวีดิจิทัลช่องใหม่ๆ และประกอบด้วย ไทยรัฐทีวี, PPTV, True4U และ One จากที่ผ่านมาจะรับจ้างผลิตให้ช่องพรีทีวีออนไล็อกเดิมเป็นหลัก

คาดกำไรปี FY15F เติบโตโดดเด่น 141% y-y

คาดกำไรปี FY15F เติบโตโดดเด่นกว่า 141% y-y เป็น 82 ล้านบาท เมื่อจาก TTV ได้เวลาออกอากาศรายการใหม่ 2 รายการ และได้รับจ้างจ้างผลิตรายการเพิ่มอีก 3 รายการ ทำให้คาดรายได้รวมเติบโต 31% y-y เป็น 565 ล้านบาท นอกเหนือไปนี้ TTV ยังมีการขยายตัวของสถานีโทรทัศน์หลายช่อง โดยเดิมที่ขาดทุนทำให้ขาดดูตัวทุกปีที่แล้วต้นที่เพิ่มขึ้นเป็น 34.5% จากปีก่อนอยู่ที่เพียง 29.6% ขณะที่เราคาดช่วงปี FY16F-19F TTV จะได้รับจ้างผลิตเพิ่มเฉลี่ย 3 รายการ/ปี ทำให้รายได้และกำไรเติบโตเฉลี่ย 14% y-y และ 20% y-y ตามลำดับ

ความไม่แน่นอนเศรษฐกิจเป็นปัจจัยเสี่ยง

เศรษฐกิจไทยปี FY15F มีความเสี่ยงจากการลดทุนภาควัสดุอาจทำให้อัตราการเติบโตของ GDP ไม่เป็นไปตามคาด ในขณะที่มีดัชนีเงินเฟ้อชากาซีงเป็นรายได้หลักของ TTV มีความสัมพันธ์โดยตรงกับภาวะเศรษฐกิจ ดังนั้นผลประกอบการปี FY15F ของ TTV จึงมีความเสี่ยงจากการไม่แน่นอนของภาวะเศรษฐกิจ อย่างไรก็ได้ เราเรามองเป็นเพียงปัจจัยบวกระยะสั้นและให้แนวโน้มกับโอกาสเติบโตจากการลดทุนภาควัสดุที่เพิ่มขึ้นหลายเท่าตัวมากกว่า

Investment Research and Investor Services

8 April 2015

Rating **IPO**

TP15F (30x PER) THB 3.10

IPO price N.A.

Upside/Downside N.A.

IRIS Analyst

Dithanop Vattanawakin

Analyst Registration No. 018576

Dithanop.Vattanawakin@th.nomura.com

02 638 5791, 02 287 6791

Forecasts & Valuation

31 Dec (THBmn)	FY14	FY15F	FY16F	FY17F
Revenues	433	565	703	789
EBITDA	59	111	148	175
Norm. Profit	34	82	109	129
Net Profit	34	82	109	129
EPS (THB)	0.06	0.10	0.14	0.16
EPS Growth (%)	(87.88)	80.58	33.06	17.77
PER (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
BV/share (THB)	0.42	0.85	0.89	0.94
P/BV (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
EV/EBITDA (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
DPS (THB)	0.27	0.07	0.10	0.11
Dividend yield (%)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
ROE (%)	14.48	17.62	15.73	17.62
IBD/E (x)	0.30	0.00	0.00	0.00

Key Data

Shares in Issue - After IPO (mn)	800
Market Cap (THBmn)	n.a.
12-mth High/Low (THB)	n.a.
3-mth avg daily turnover (THBmn)	n.a.
Foreign Limit/Actual (%)	49% / n.a.
Expected Free Float (%)	25%
NVDR (%)	n.a.
Dividend Policy (%)	At least 40%
Par Value (THB)	0.25

Major Shareholders – After IPO (%)

1. กสิกรไทย จำกัด (มหาชน)	67.5%
2. นางประภาวดี สนธิพันธ์	4.5%
3. นายสุพจน์ พงศ์พิจิตร	3.0%
4. ประชาชนทั่วไป (IPO)	25.0%

IPO Information

IPO Shares (mn)	200
-----------------	-----

หมายเหตุ: บล. โนมูระ พัฒนสิน จำกัด (มหาชน) เป็นผู้ร่วมจัดจำหน่ายหลักทรัพย์ของ TTV

นักลงทุนควรศึกษารายละเอียดในหนังสือชี้ชวนก่อนตัดสินใจลงทุนในหลักทรัพย์

ห้ามเผยแพร่รอบทวิเคราะห์ตั้งแต่วันที่ 12 เม.ย. 2015

Company Background

บมจ. ทีวี ชั้นเดอร์ (TWT) ประกอบธุรกิจผลิตรายการโทรทัศน์เพื่อออกอากาศทางช่องพรีวี (รายได้จากการขายเวลาโฆษณา) และรับจ้างผลิตรายการ (รายได้จากการค่าจ้างผลิต) ที่ผ่านมามีรายการสร้างชื่ออย่าง “มาสเตอร์คีด” และรายการ Format ต่างประเทศอย่าง “Take Me Out (Thailand)” TWT ก่อตั้งขึ้นในปี 1992 โดยคุณสมพงษ์ วรรณภูมิ ซึ่งเคยเป็นหนึ่งในผู้ถือหุ้นใหญ่ในบริษัท JSL (ปี 1982-1989) และเป็นผู้ร่วมก่อตั้งบริษัท Workpoint Entertainment (ปี 1989-1991) และเป็นเจ้าของบริษัท คีต้า เรคคอร์ดส ณ สิ้นปี FY14 มีทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 150 ล้านบาท (ราคากำไร 0.25 บาท)

TWT มีบริษัทที่อยู่ 2 บริษัท คือ บริษัท ครีเอทีฟ มีเดีย จำกัด (CMED) (ถือหุ้น 99.99%) ให้บริการผลิตรายการโทรทัศน์ที่ขึ้น Format จากต่างประเทศ เช่น Take Me Out (Thailand) เป็นต้น และบริษัท อี คิม อีนเดอร์เทนเม้นต์ จำกัด (EM) (ถือหุ้น 99.99%) ประกอบธุรกิจบริหารคิลปิน โดยปัจจุบันกลุ่ม TWT มีตารางในสังกัดจำนวน 28 คน โดยมีดาวดัง คือ น้องเก้า (ยอร์มิน) สุกัสสรา ธนชาต

ปี FY12-14 TWT มีรายได้รวมเท่ากับ 414 ล้านบาท 468 ล้านบาท และ 433 ล้านบาท ตามลำดับ โดยกว่า 70-80% ของรายได้รวมเป็นรายได้จากการขายเวลาโฆษณาและที่เหลือเป็นรายได้จากการรับจ้างผลิตรายการ บริการจัดอีเว้นท์ บริหารศิลปินและจำหน่าย Pocket Book และมีกำไรสุทธิเท่ากับ 61 ล้านบาท 56 ล้านบาท และ 34 ล้านบาท ตามลำดับ ทั้งนี้ ปี FY14 ผลประกอบการ TWT ลดตัวเนื่องจากผลกระทบของความวุ่นวายทางการเมืองและการเศรษฐกิจชะลอตัว

Investment view

เติบโตก้าวกระโดดจากการเกิดทีวีดิจิทัล

เราประเมินราคาเป้าหมายปี FY15F ของ TWT เท่ากับ 3.10 บาท โดยใช้ PER 30x ซึ่งจากค่า PER ระดับปกติของกลุ่ม Media ที่ 20-25x โดยเราเลือกใช้ PER ที่ 30x สูงกว่ากรอบบนของ PER ปกติของกลุ่ม Media 20% เนื่องจากให้ Premium กับโอกาสการเติบโตจากการความต้องการรายการโทรทัศน์ที่เพิ่มขึ้นหลายเท่าตัว อย่างไรก็ต้อง PER 30x ที่เราใช้ในการประเมินยังต่ำกว่าค่า Forward PER ปี FY15F ของหุ้นที่ได้ประโยชน์จากการเกิดทีวีดิจิทัล (WORK, RS) ปัจจุบันเรือขายที่กว่า 50-60x

ประเด็นสำคัญในการลงทุน

- **ทีวีดิจิทัลเป็นจุดเปลี่ยน :** ทำให้จำนวนช่องพรีวีเพิ่มขึ้นจาก 6 ช่องเป็น 24 ช่อง ผลักดันความต้องการรายการโทรทัศน์เพิ่มขึ้น 4-5 เท่าตัวเป็นโอกาสสุดท้ายของ TWT ซึ่งเป็นหนึ่งในผู้ผลิตรายการโทรทัศน์รายใหญ่ในประเทศไทยเพียงไม่กี่ราย ทั้งนี้ ปี FY15F TWT ได้เวลาออกอากาศรายการใหม่เพิ่มแล้ว 2 รายการ และได้รับงานจ้างผลิตรายการเพิ่มแล้ว 3 รายการ
- **คาดกำไรปี FY15F เติบโต 141% y-y :** เนื่องจากได้เวลาออกอากาศรายการใหม่และงานรับจ้างผลิตรายการเพิ่มคาดรายได้รวมเติบโต 31% y-y และมีการขยายออกอากาศรายการเดิมที่ไม่ทำกำไรคาดทำให้อัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นเป็น 34.5% จากปีก่อนอยู่ที่ 29.6%
- **เพิ่มกำลังการผลิตเท่าตัว :** ภายใต้แผนการสร้างstudiodioใหม่จำนวน 3 studiodio มูลค่า 200 ล้านบาท (คาดแล้วเสร็จกลางปี FY16F) ทำให้มีความสามารถรองรับการผลิตรายการเพิ่มขึ้นเป็น 20 รายการ/สัปดาห์ จากเดิมรองรับได้แค่ 8 รายการ/สัปดาห์ นอกจากนี้ ยังมีแผนลงทุนอุปกรณ์และบุคลากรคิดเป็นมูลค่ากว่า 130 ล้านบาทอีกด้วย
- **มีสถานะเป็น Net Cash :** หลังการเพิ่มทุน IPO จะทำให้ TWT มีเงินสดราว 400-500 ล้านบาท หักเงินลงทุนข้างต้นรวม 330 ล้านบาท และหนี้สินเงินทุก 75 ล้านบาท TWT จะยังเหลือเงินสดราว 60-90 ล้านบาท ซึ่งยังไม่รวมกำไรปี FY15F ที่คาดว่าจะอยู่ที่ 82 ล้านบาทอีกด้วย

การเพิ่มทุน IPO ครั้งนี้จำนวน 200 ล้านหุ้น (25% ของทุนจดทะเบียน) มีวัตถุประสงค์เพื่อ (1) ขยายการผลิตรายการโทรทัศน์ 100 ล้านบาท (2) ลงทุนระบบถ่ายทำ 30 ล้านบาท และ (3) ส่วนที่เหลือเป็นเงินทุนหมุนเวียนภายใต้กิจการ

ผู้ก่อตั้ง TWT เคยเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ใน JSI เคยเป็นผู้ร่วมก่อตั้ง Workpoint และเป็นเจ้าของ คีต้า เรคคอร์ดส

มี 2 บริษัทอยู่ CMED ผลิตรายการที่ขึ้น Format รายการต่างประเทศ และ EM ธุรกิจบริหารศิลปิน

ปี FY12-14 มีกำไร 61 ล้านบาท 56 ล้านบาท และ 34 ล้านบาท ตามลำดับ

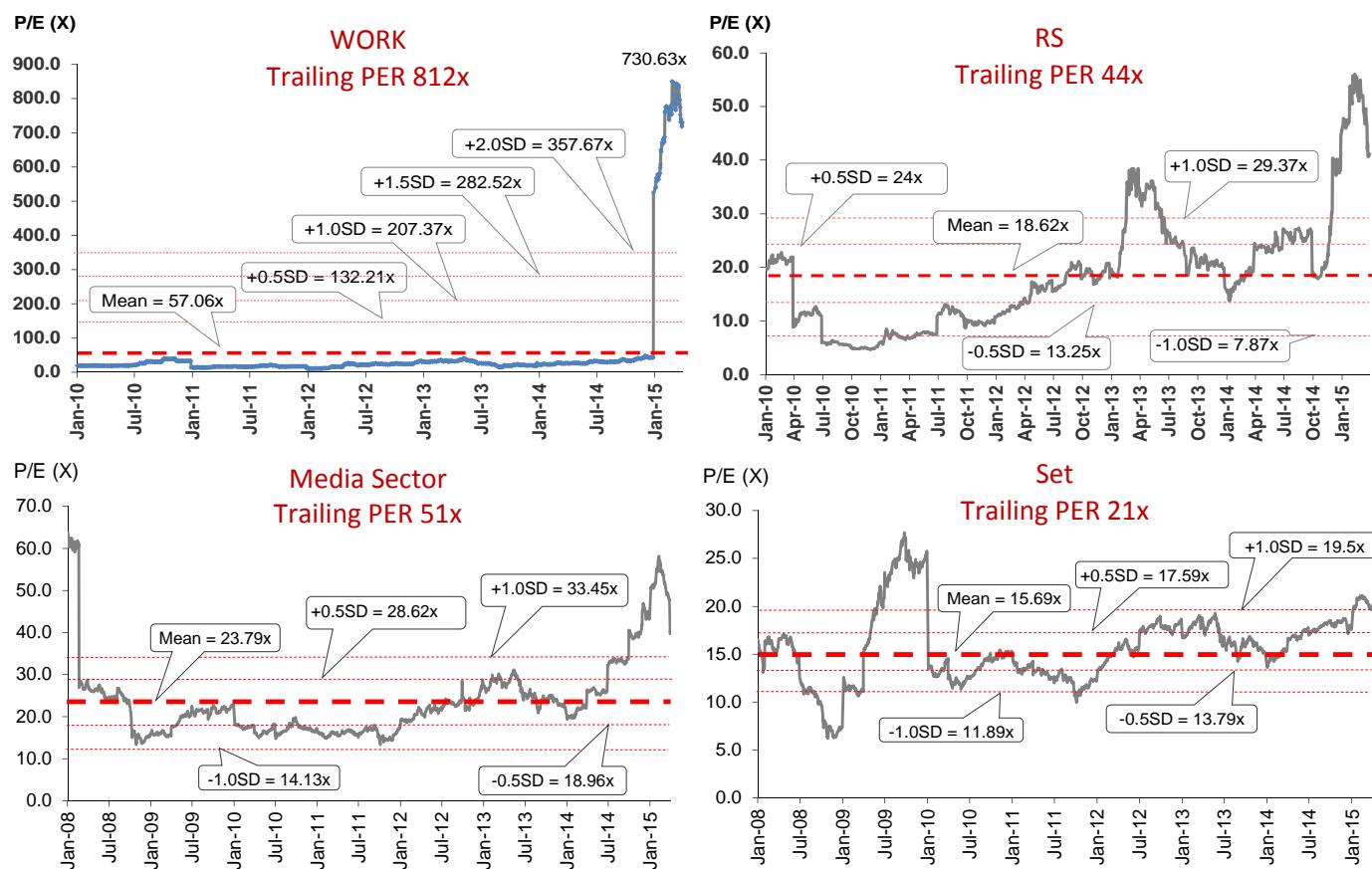
ประเมินราคาเหมาะสม ด้วยวิธี PE Multiple โดยใช้ PE ที่ 30x ซึ่งจากกลุ่ม Media และหุ้นที่ได้ประโยชน์จากทีวีดิจิทัล

ประเด็นสำคัญในการลงทุน

- (1) ความต้องการรายการทีวีเพิ่ม
- (2) คาดกำไรเติบโตโดดเด่น
- (3) กำลังการผลิตเพิ่มเท่าตัว
- (4) ฐานทางการเงินแข็งแรง

เพิ่มทุน IPO เพื่อขยายกำลังการผลิตลงทุนอุปกรณ์ และเป็นเงินทุนหมุนเวียน

Exhibit 1. PE Multiple 30x ไม่แพงเมื่อเทียบกับ PER ของหุ้นที่ได้ประโยชน์จากทีวีดิจิทัลและกลุ่ม Media



Sources: Bloomberg, CNS IRIS

หุ้นได้ประโยชน์จากทีวีดิจิทัลซื้อขายกันที่ Forward PER 50-60x

จากข้อมูล Bloomberg Consensus คาดการณ์กำไรสุทธิปี FY15F ของ WORK และ RS (หุ้นที่ตลาดกำลังคาดหวังการเติบโตจากธุรกิจทีวีดิจิทัล) อุปที่ 254 ล้านบาท และ 622 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นกำไรสุทธิต่อหุ้น (EPS) 0.61 บาท และ 0.59 บาท ตามลำดับ ซึ่งหากนำมาเทียบกับราคาหุ้นในวันเดียว กันที่ 41.50 บาท และ 15.60 บาท ตามลำดับ จะคิดเป็น Forward PER ปี FY15F ของหุ้น WORK ที่ 69x และของหุ้น RS ที่ 26x ตามลำดับ อย่างไรก็ได้ เราคาด Bloomberg Consensus มีแนวโน้มปรับลดประมาณการลงหลังจากการรายงานผลประกอบการ 1Q15F และเบื้องต้นเราประเมินกำไรปี FY15F ของ RS อุปที่ราว 300 ล้านบาท คิดเป็น EPS เท่ากับ 0.29 บาท เทียบเท่า Forward PER ปี FY15F ที่ 53x

Forward PER ปี FY15F หุ้น WORK และ RS อุปที่ 69x และ 53x ตามลำดับ

Exhibit 2. ตารางแสดงกำไรปี FY14-16F ของหุ้นกลุ่ม Media

	Net profit (THBmn)			Net Profit Growth			EPS (THB)			EPS growth		
	FY14	FY15F	FY16F	FY14	FY15F	FY16F	FY14	FY15F	FY16F	FY14	FY15F	FY16F
GRAMMY *	-2,314	-764	88	80.4%	-67.0%	-111.6%	-3.51	-0.93	0.11	54.7%	-73.5%	-111.6%
RS	371	622	961	-6.0%	67.6%	54.6%	0.38	0.59	0.94	-13.6%	56.5%	59.3%
WORK	21	254	313	-91.8%	1108.6%	23.3%	0.08	0.61	0.75	-92.1%	669.0%	23.3%
BEC	4,415	4,725	5,221	-20.9%	7.0%	10.5%	2.21	2.37	2.56	-21.0%	7.4%	8.0%
MCOT	504	552	584	-67.0%	9.5%	5.8%	0.73	0.80	0.85	-67.0%	9.1%	6.3%
MAJOR *	1,086	1,192	1,368	3.3%	9.8%	14.7%	1.22	1.33	1.53	3.2%	8.7%	14.7%
VGI	1,146	1,165	1,398	27.1%	1.6%	20.1%	0.33	0.34	0.40	-90.1%	1.8%	17.6%
Sector	5,229	7,745	9,933	-38.0%	48.1%	28.2%						

Sources: Bloomberg, * CNS IRIS

การเกิดทีวีดิจิทัลเป็นจุดเปลี่ยนสำคัญ

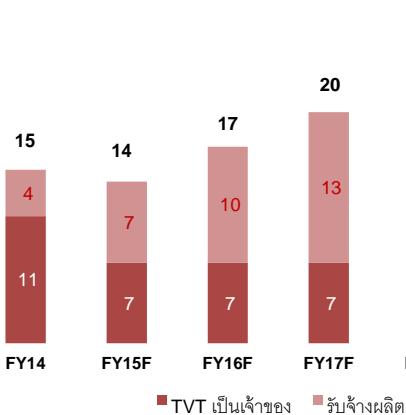
การเกิดทีวีดิจิทัลเมื่อปี FY14 ทำให้จำนวนช่องพรีทีวีเพิ่มขึ้นจาก 6 ช่อง เป็น 27 ช่อง เป็นโอกาสสำคัญของผู้ให้บริการผลิตรายการโทรทัศน์เนื่องจากทำให้ความต้องการรายการโทรทัศน์เพิ่มสูงขึ้น 4-5 เท่าตัวจากเดิม 1 พันชั่วโมง/สัปดาห์ เป็น 4-5 พันชั่วโมง/สัปดาห์ โดยเฉพาะอย่างยิ่งกับผู้ผลิตรายการโทรทัศน์ชั้นนำ (มีประสบการณ์ยาวนานและมีผลงานเป็นที่ประจักษ์) ที่มีความสามารถในการผลิตรายการรองรับความต้องการที่เพิ่มสูงขึ้น เช่น WORK, JSL, Polyplus, กันตนา ซึ่งรวมถึง TTV เราประเมินการค้าโอกาสจากการเกิดทีวีดิจิทัลของผู้ผลิตรายการโทรทัศน์ชั้นนำมี 2 โนเดล คือ

(1) เป็นเจ้าของช่องทีวีดิจิทัล เพื่อ Secure เวลาการออกอากาศรายการ จากในอดีตผู้ผลิตรายการโทรทัศน์มีความเสี่ยงจากการได้เวลาออกอากาศเนื่องจากมีช่องทางการออกอากาศหรือพรีทีวีเพียง 6 ช่อง แต่อย่างไรก็ได้ โนเดลนี้มีข้อเสียจากการที่ต้องแบกภาระต้นทุนคงที่กว่า 230-480 ล้านบาท/ปี (เทียบจากต้นทุนคงที่ของช่องประเภทโทรทัศน์ SD และ HD ประกอบด้วย ค่าตัดจำหน่ายเงินปัจจุบัน, ค่าบริการโครงข่าย และค่า Up-link สัญญาณดาวเทียม) โดยผู้ผลิต/จัดหา คอนเทน์บันเทิงรายใหญ่ที่เลือกโนเดลนี้ ประกอบด้วย WORK, RS, GRAMMY, MONO และ NBC เป็นต้น

(2) ยังคงไฟกัสที่ธุรกิจรับจ้างผลิตรายการโทรทัศน์เป็นหลัก มีข้อดี คือ ไม่ต้องแบกภาระต้นทุนคงที่ เมื่อมีโนเดลแรกแต่ยังได้ประโยชน์จากการมีความต้องการรายการโทรทัศน์ที่เพิ่มสูงขึ้น ขณะที่มีข้อเสีย คือ ยังต้องเผชิญความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้สนับสนุนโทรทัศน์ แต่อย่างไรก็ตาม ด้วยจำนวนช่องพรีทีวีที่เพิ่มขึ้นกว่า 4-5 เท่าตัว ทำให้เราเรามองว่าความเสี่ยงจากการพึ่งพิงสนับสนุนโทรทัศน์คงไม่รุนแรงเหมือนในอดีต โดยผู้ผลิต/จัดหา คอนเทน์บันเทิงรายใหญ่ที่เลือกโนเดลนี้ ประกอบด้วย JSL, Polyplus, กันตนา รวมถึง TTV เป็นต้น ทั้งนี้ แม้ปัจจุบัน TTV จะเลือกโนเดลที่ 2 แต่ในอนาคตหาก TTV มีความพร้อมทางด้านกำลังการผลิตและฐานะทางการเงินมากกว่า น่าเชื่อว่า TTV มีความสามารถให้จัดการกับการเปลี่ยนแปลงในปีต่อไป

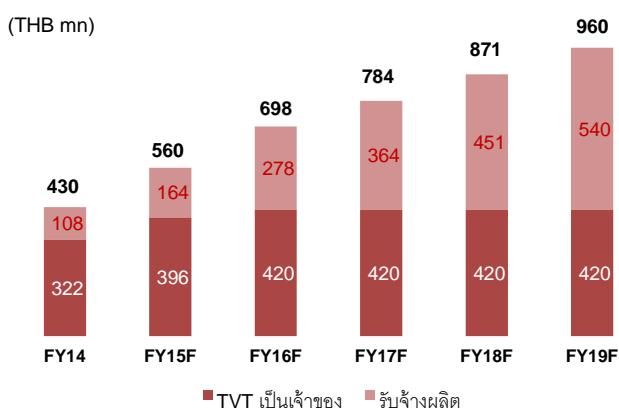
ทั้งนี้ ผู้บริหาร TTV คาดปี FY16F จะได้งานรับจ้างผลิตรายการเพิ่มขึ้นอีก 5 รายการ ขณะที่ภายใต้สมมติฐานในประมาณการผลประกอบการปี FY16F-FY19F ของเราคาด TTV จะได้เวลาออกอากาศรายการใหม่เพิ่มขึ้นเฉลี่ย 3 รายการ/ปี

Exhibit 3. คาดการณ์จำนวนรายการของ TTV



Sources: CNS IRIS

Exhibit 4. คาดการณ์รายได้หลักของ TTV



Sources: CNS IRIS

6 ช่องพรีทีวีอนาคต ประกอบด้วย ช่อง 3, 5, 7, Modern9, NBT และ TPBS

27 ช่องพรีทีวีดิจิทัล ประกอบด้วย 24 ช่องบริการประเภททั่วไป (3 ช่องเดิม, 7 ช่องใหม่, 7 ช่องว้าวไรท์ SD และ 7 ช่อง ว้าวไรท์ HD) และ 3 ช่องบริการประเภทสาระณะ (ช่อง 5, NBT และ TPBS)

ต้นทุนคงที่ทีวีดิจิทัล ประกอบด้วย ค่าตัดจำหน่ายเงินปัจจุบัน (43-227 ล้านบาท/ปี), ค่าโครงข่าย (60-180 ล้านบาท/ปี), ค่า Up-link สัญญาณดาวเทียม (24-72 ล้านบาท/ปี)

ผู้ผลิตรายการที่มีโนเดลคล้าย TTV ประกอบด้วย JSL, Polyplus และกันตนา เป็นต้น

คาดกำไรปี FY15F เติบโต 141% y-y

ผลประกอบการปี FY15F ของ TTV มีแนวโน้มพื้นตัวโดยเด่นจากได้เวลาออกอากาศรายการใหม่ 2 รายการ โดย 1 ในนั้นซึ่งเป็น Format รายการยอดนิยมจากต่างประเทศ (Hidden Singer) อีกทั้งยังออกอากาศช่วง Prime Time วันเสาร์ 19.00-20.00 น. ทางช่อง 3 ทำให้ได้รับความสนใจจากเครื่องมือโฆษณาจำนวนมากและปัจจุบันสามารถขยายเวลาโฆษณาได้เต็ม 100% แล้ว และยังได้รับงานจ้างผลิตรายการโทรทัศน์เพิ่มขึ้นแล้ว 3 รายการ คาดรายได้รวมเติบโต 31% y-y เป็น 565 ล้านบาท นอกจากนี้ TTV ยังมีการขยายออกอากาศรายการที่ไม่ทำกำไรจำนวน 6 รายการ ทำให้คาดมีความสามารถในการทำกำไรสูงขึ้น คาดอัตรากำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นเป็น 34.5% จากปีก่อนอยู่ที่ 29.6% และคาดกำไรสุทธิเติบโต 141% y-y เป็น 82 ล้านบาท

ปี FY16F-19F ภายใต้สมมติฐานหลัก คือ การได้งานรับจ้างผลิตรายการโทรทัศน์เพิ่มขึ้นเฉลี่ย 3 รายการ/ปี และเวลาออกอากาศรายการของตนเองคงที่อยู่ที่ 7 รายการ เราคาดรายได้รวมและกำไรสุทธิจะเติบโตเฉลี่ย 14% y-y และ 20% y-y โดยคาดกำไรสุทธิปี FY19F อยู่ที่ 170 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเท่าตัวจากปี FY15F

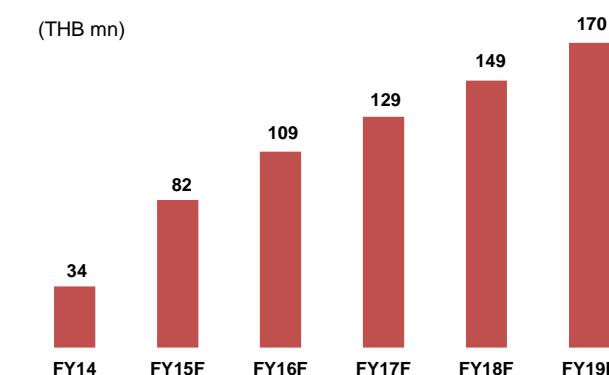
ขณะที่กำไรปี FY14 ของ TTV หดตัว 39% y-y เหลือ 34 ล้านบาท เนื่องจากได้รับผลกระทบจากการรุนแรงทางการเมืองและเศรษฐกิจชะลอตัวทำให้รายได้รวมลดลง 8% y-y เหลือ 433 ล้านบาท (รายได้จากการขายโฆษณาของรายการที่ TTV เป็นเจ้าของเองหดตัว 14% y-y เหลือ 322 ล้านบาท แต่รายได้จากการรับจ้างผลิตยังเติบโต 23% y-y เป็น 108 ล้านบาท) นอกจากนี้ ปี FY14 TTV มีค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยเพิ่มขึ้นจากปีก่อน 4 ล้านบาท จากเงินกู้ยืมเพื่อซื้อที่ดินเพื่อรองรับการสร้างสตูดิโอดิจิทัล

คาดกำไรปี FY15F เติบโตกว่า 141% y-y เป็น 82 ล้านบาท จากการได้รับการเพิ่มได้งานจ้างผลิตเพิ่ม และขยายออกอากาศรายการที่ไม่ทำกำไร

คาดกำไรปี FY16F-19F เติบโตเฉลี่ย 20% y-y ภายใต้สมมติฐานได้งานจ้างผลิตรายการเพิ่มขึ้น 3 รายการทุกปี

กำไรปี FY14 หดตัว 39% เนื่องจากได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การเมืองและเศรษฐกิจชะลอตัว

Exhibit 5. คาดการณ์กำไรของ TTV



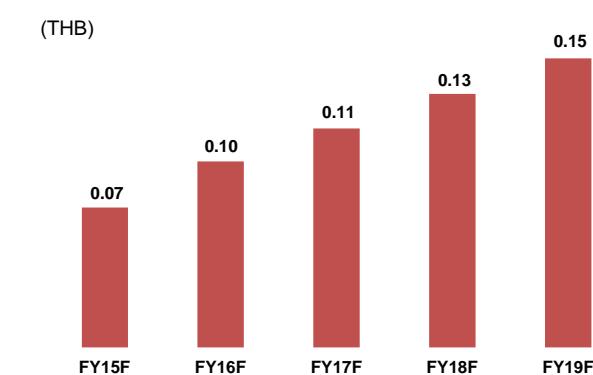
Sources: CNS IRIS

Exhibit 6. คาดการณ์กำไรสุทธิต่อหุ้น (EPS) ของ TTV



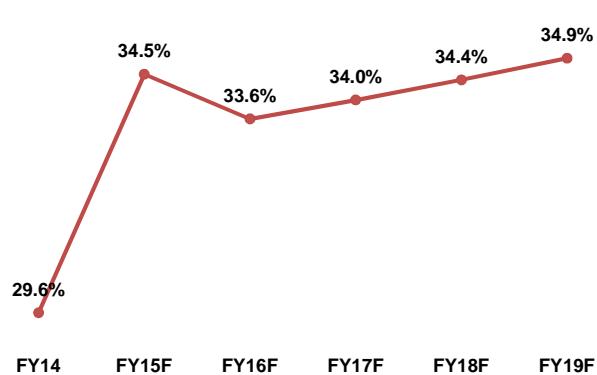
Sources: CNS IRIS

Exhibit 7. คาดการณ์เงินปันผลจ่าย (DPS) ของ TTV



Sources: CNS IRIS

Exhibit 8. คาดการณ์อัตรากำไรขั้นต้นของ TTV



Sources: CNS IRIS

Exhibit 9. รายการโทรทัศน์ของ TTV

FY14	FY15F	FY16F	FY17F	FY18F
รายการที่ TTV เป็นเจ้าของเอง (รายได้จากการขายเวลาในเน้น)				
มาสเตอร์คี้	มาสเตอร์คี้	มาสเตอร์คี้	มาสเตอร์คี้	มาสเตอร์คี้
หลวงตามหาชัน	หลวงตามหาชัน	หลวงตามหาชัน	หลวงตามหาชัน	หลวงตามหาชัน
Take Me Out (Thailand)	Take Me Out (Thailand)	Take Me Out (Thailand)	Take Me Out (Thailand)	Take Me Out (Thailand)
ชวัญถุงเงี้ยวน	Family Fighting	Family Fighting	Family Fighting	Family Fighting
สาวแซด	Dance Your Fat Off			
At Night Variety	Hidden Singer	Hidden Singer	Hidden Singer	Hidden Singer
Women Voice	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
Family Fighting				
Dance Your Fat Off				
หลวงตามหาชัน (Re-run)				
แสบจิ่วป่วนหัวใจ (Re-run)				
รายการรับเข้ามาผลิต (รายได้จากการค่าจ้างผลิตรายการ)				
กาลังแมร์	แแต่ง เจี๊ยบ ตี้ ไว้ไว้ตี้ 3 ฝ่าย			
แแต่ง เจี๊ยบ ตี้ ไว้ไว้ตี้ 3 ฝ่าย	Who's Asking	Who's Asking	Who's Asking	Who's Asking
ลิงห์สนานหลัง	瓜喜特 แบบอร์	瓜喜特 แบบอร์	瓜喜特 แบบอร์	瓜喜特 แบบอร์
แสนด์เดอร์ชาร์ร์	ทางผ่านภาระเทพ	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.

Sources: CNS IRIS

เพิ่มกำลังการผลิตรายการเท่าตัว

ด้วยโอกาสจากความต้องการรายการโทรทัศน์ที่เพิ่มขึ้นหลายเท่าตัวทำให้ TTV ตัดสินใจลงทุนสร้าง สตูดิโอใหม่เพิ่มอีก 3 สตู มูลค่าเงินลงทุนรวม 200 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะแล้วเสร็จกลางปี FY16F ทำให้ TTV มีความสามารถในการรองรับการผลิตรายการเพิ่มขึ้นเป็น 20 รายการ/สปีด้าร์ จากเดิม 8 รายการ/สปีด้าร์ (สมมติฐาน 1 สตูดิโอผลิตรายการได้ 3 ตอน/วัน และหากต้องการเปลี่ยนรายการต้องใช้เวลา ย้ายจาก 1 วัน) นอกจากนี้ TTV ยังเตรียมเงินลงทุน 100 ล้านบาทเพื่อขยายกำลังการผลิตรายการ และอีก 30 ล้านบาท เพื่อลดภาระเบ็ดเตล็ดที่ต้องเสียให้กับการเช่าห้องถ่ายทำรายการอีกด้วย

เพิ่มกำลังการผลิตเท่าตัว ด้วยการลงทุนสตูดิโอใหม่เพิ่ม 3 สตู รวมเป็น 5 สตู และเพิ่มกำลังการผลิตรายการ

มีสถานะเป็น Net Cash

หลังการเพิ่มทุน IPO จะทำให้ TTV มีเงินสดราว 400-500 ล้านบาท หักเงินลงทุนซื้อต้นรวม 330 ล้านบาท และหนี้สินเงินทุน 75 ล้านบาท TTV จะยังเหลือเงินสดราว 60-90 ล้านบาท ซึ่งยังไม่รวมกำไรปี FY15F ที่คาดว่าจะอยู่ที่ 82 ล้านบาทอีกด้วย เรามองว่า TTV เป็นบริษัทที่มีฐานะทางการเงินแข็งแกร่งและมีความสามารถในการจ่ายเงินปันผลสูง โดย ณ สิ้นปี FY15F เราคาด TTV จะมีเงินสดในมือ 293 ล้านบาท มีอัตราหนี้สินต่อทุน (D/E Ratio) อยู่ที่เพียง 0.1x มูลค่าทางบัญชี/หุ้น (BVPS) อยู่ที่ 85 สถาบัน/หุ้น และคาดเงินปันผลจ่ายปี FY15F จำนวน 7 สถาบัน/หุ้น

หลังเพิ่มทุน IPO และหักเงินลงทุนตามแผนธุรกิจ TTV จะยังเหลือเงินสด 60-90 ล้านบาท ยังไม่รวมกำไรปี FY15F

ปัจจัยความเสี่ยง

เดิมที่ TTV มีความเสี่ยงหลักจากการพึงพิงเวลาออกอากาศจากสถานีโทรทัศน์ทำให้รายได้มีความไม่แน่นอนสูงเนื่องจากต้องขึ้นอยู่กับการตัดสินใจให้เวลาออกอากาศโดยสถานีโทรทัศน์อย่างไรก็ตาม หลังจากเกิดทีวีดิจิทัลทำให้จำนวนช่องพรีทีวีเพิ่มขึ้นจาก 6 ช่องเป็น 27 ช่อง ส่งผลให้ความเสี่ยงดังกล่าวลดลง นอกจากรายรับ TVT จากความต้องการรายการโทรทัศน์ที่เพิ่มสูงขึ้น อีกด้วย ขณะที่ TTV ยังมีปัจจัยเสี่ยงด้านอื่นๆ อีก ประกอบด้วย

สถานการณ์ทางการเมืองและภาวะเศรษฐกิจ

เนื่องจาก TTV มีรายได้หลักจากการขายเวลาโฆษณาซึ่งขึ้นอยู่กับสถานการณ์ทางการเมืองและภาวะเศรษฐกิจในประเทศไทยทำให้ผลประกอบการมีการผันแปรตามภาวะเศรษฐกิจในประเทศไทย เช่น การหดตัวของผลประกอบการในปี FY14 เกิดจากผลกระทบจากความวุ่นวายทางการเมืองและเศรษฐกิจชะลอตัว เป็นต้น อีกที่ ปัจจุบัน TTV มีนโยบายในการหารายได้จากการรับจำนำผลิตรายการมากขึ้นเพื่อลดความเสี่ยงดังกล่าว ทั้งนี้ เราคาดสัดส่วนรายได้จากการรับจำนำผลิตรายการในปี FY19F จะเพิ่มขึ้นเป็น 56% ของรายได้รวม จากอยู่ที่เพียง 25% ของรายได้รวมในปี FY14

การเสี่อมความนิยมของรายการของบริษัท

ณ สิ้นปี FY14 TTV มีรายการหลักที่ออกอากาศต่อเนื่องจำนวน 6 รายการ ประกอบด้วย มาสเตอร์คิ้ย, หลวงตามหาชน, Take Me Out (Thailand), Family Fighting, Dance Your Fat Off และ แต่ง เจียบ ดี ไว้เรตติ้ง 3 ฝ่าย คิดเป็นสัดส่วนรายได้ราว 75% ของรายได้รวม ดังนั้น TTV จึงมีความเสี่ยงหากรายการเหล่านี้ได้รับความนิยมจากผู้ชมลดลง

สื่อทีวีมีความสามารถในการเข้าถึงผู้บริโภคลดลง

แนวโน้มพฤติกรรมผู้บริโภคคุณใหม่ที่ใช้เวลาับสื่อทางเลือกใหม่มากขึ้น เช่น สื่อ Social Network และ สื่อดิจิทัลมากขึ้นทำให้สื่อทีวีอาจสูญเสียตัวแทนสื่อที่มีประสิทธิภาพในการเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายสูงสุดไปในอนาคต เป็นความเสี่ยงต่อ TTV ที่มีรายได้หลักจากการขายเวลาโฆษณาและการรับจำนำผลิตรายการโทรทัศน์ที่ใช้สื่อทีวีในการเข้าถึงผู้บริโภค

ความเสี่ยงหลัก คือการพึงพิงเวลาออกอากาศจากสถานีโทรทัศน์ แต่หลังจากจำนวนช่องทีวีเพิ่ม 4-5 เท่าจากเดิมทำให้ความเสี่ยงนั้นลดลง

ความเสี่ยงอื่นๆ ประกอบด้วย (1)

สถานการณ์การเมืองและเศรษฐกิจ (2)
ความนิยมรายการของ TTV และ (3) สื่อทีวีเสี่อมความนิยม

ข้อมูลบริษัท

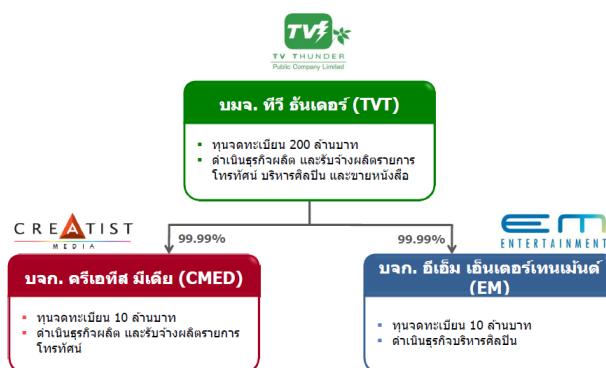
บมจ. ทีวี ชั้นเดอร์ (TVC) ประกอบธุรกิจผลิตรายการโทรทัศน์เพื่อออกอากาศทางช่องฟรีทีวี จดทะเบียนก่อตั้งเมื่อวันที่ 30 พ.ย. 1992 ด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มต้น 1 ล้านบาท โดยคุณสมพงษ์ วรรณภิัญญู ซึ่งเคยเป็นหนึ่งในผู้ถือหุ้นใหญ่ในบริษัท JSL (ปี 1982-1989) เป็นผู้ร่วมก่อตั้งบริษัท Workpoint Entertainment (ปี 1989-1991) และยังเป็นเจ้าของบริษัท คีตา เร็คคอร์ด หนึ่งในสื่อถ่ายเพลงใหญ่ของประเทศไทยในขณะนั้น

ที่ผ่านมา TVT มีรายการสร้างชื่อเสียงอย่าง “มาสเตอร์คิล์ฟ” ที่ออกอากาศมาแล้วกว่า 22 ปี และล่าสุดมีรายการ Format ต่างประเทศอย่าง “Take Me Out (Thailand)” ที่ได้รับความนิยมสูงจากผู้ชมและผู้ชื่อสือโฆษณา

TVC มีบริษัทย่อย 2 บริษัท คือ บริษัท ครีเอทีส เมดี้ จำกัด (CMED) (ถือหุ้น 99.99%) ให้บริการผลิตรายการโทรทัศน์ที่ชื่อ Format จากต่างประเทศ เช่น Take Me Out (Thailand) เป็นต้น และบริษัท อี เอม เอ็นเตอร์เทนเม้นต์ จำกัด (EM) (ถือหุ้น 99.99%) ประกอบธุรกิจบริหารศิลปิน โดยปัจจุบันกลุ่ม TVT มีดาวรุ่นสังกัดจำนวน 28 คน โดยมีดาวรุ่ง คือ น้องเก้า (ยอเรียม) สุกัสสรา ธนชาต

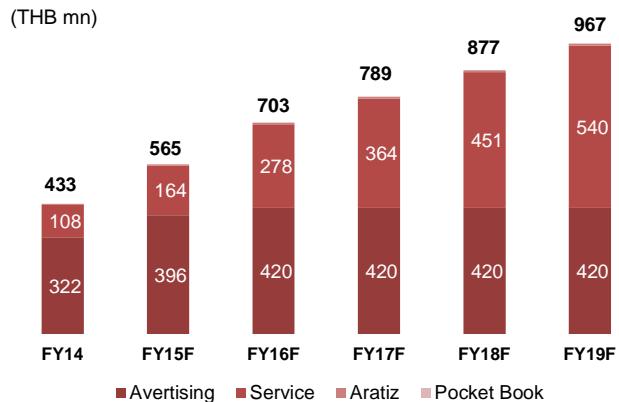
รายการสร้างชื่อ เช่น มาสเตอร์คิล์ฟ,
หลวงตามหาสน, Dance Your Fat Off
และ Take Me Out (Thailand)

Exhibit 10. โครงสร้างบริษัท TVT



Sources: Company Data

Exhibit 11. โครงสร้างรายได้ TVT



Sources: CNS IRIS

ลักษณะธุรกิจ

TVC มีรายได้จากการดำเนินธุรกิจ 4 ประเภท ได้แก่ (1) รายได้ค่าโฆษณาจากการขายเวลาโฆษณาที่ TVT เป็นเจ้าของรายการ (2) รายได้จากการให้บริการ ประกอบด้วย การรับจ้างผลิตรายการโทรทัศน์ และการรับจ้างจัดอีเว้นท์ (3) รายได้จากการบริหารศิลปิน และ (4) รายได้จากการผลิตและจำหน่าย Pocket Book ทั้งนี้ กว่า 99% ของรายได้รวมของ TVT มาจากรายได้จากการขายเวลาโฆษณาและรายได้จากการรับจ้างผลิตรายการโทรทัศน์

โครงสร้างรายได้ ประกอบด้วย (1)
รายได้จากการขายโฆษณา (2) รายได้
จากการให้บริการ (3) รายได้จากการ
บริหารศิลปิน และ (4) รายได้จากการ
ขาย

Financial statements

Profit & Loss Statement					
Year-end 31 Dec (THBmn)	FY13	FY14	FY15F	FY16F	FY17F
Revenue	468	433	565	703	789
Cost of goods sold	(330)	(305)	(370)	(467)	(521)
Gross profit	138	128	195	236	268
SG&A	(71)	(82)	(99)	(107)	(115)
EBIT	67	46	96	129	153
Depreciation & amortisation	13	13	15	19	22
EBITDA	81	59	111	148	175
Interest expense	(0)	(4)	(1)	-	-
Other income	7	2	8	8	8
Pre-tax profit (loss)	74	44	103	137	161
Income tax	(17)	(10)	(21)	(27)	(32)
After-tax profit (loss)	56	34	82	109	129
Forex gain (loss)	-	-	-	-	-
Other extraordinary Items	-	-	-	-	-
Gn (Ls) from affiliates	-	-	-	-	-
Minority interests	-	-	-	-	-
Net profit (loss)	56	34	82	109	129
Normalised net profit (loss)	56	34	82	109	129
Reported EPS (THB)	0.47	0.06	0.10	0.14	0.16

Consolidated Balance Sheet Statement					
Year-end 31 Dec (THBmn)	FY13	FY14	FY15F	FY16F	FY17F
Cash & ST Investments	71	67	293	209	231
Accounts Receivable	147	81	105	131	147
Inventory	16	13	17	22	24
Other Current Assets	22	13	15	15	15
Total Current Assets	256	174	430	377	418
Fixed Assets	116	210	315	416	424
Other Assets	16	8	11	11	11
Total Assets	388	392	756	804	853
Accounts Payable	83	41	54	67	75
Short-term Loan and Overdraft	7	0	0	0	0
Current Portion of Long-Term Loans	1	21	0	0	0
Other Current Liabilities	22	10	10	10	10
Total Current Liabilities	113	72	64	77	85
LT Loans	1	55	0	0	0
Other Liabilities	10	11	14	16	18
Total Liabilities	124	138	77	92	103
Paid-up Capital	30	150	200	200	200
Share Premium	0	0	350	350	350
Retained Earnings	188	79	104	136	175
Other Adjustments	0	25	25	25	25
Total Equity	217	254	679	711	750
Minority Interest	47	0	0	0	0
Total Liabilities and Equity	388	392	756	804	853

Sources: Company data, CNS IRIS

Cashflow (THBmn)	FY13	FY14	FY15F	FY16F	FY17F
Year-end 31 Dec	56	34	82	109	129
Net Profit	56	34	82	109	129
Forex & other extraordinary adjustments	-	-	-	-	-
Depreciation & amortization	13	13	15	19	22
Net change in working capital & others	(45)	23	(18)	(17)	(11)
Net operating cash flows	25	54	79	113	142
Net capital expenditure	(5)	(108)	(120)	(120)	(30)
Free cash flow	19	(54)	(41)	(7)	112
Other items	0	0	(0)	0	0
Debt issue	(1)	74	(76)	-	-
Equity issue	5	120	400	-	-
Dividend paid	(15)	(161)	(58)	(77)	(90)
Net financing cash flows	(11)	33	266	(77)	(90)
Net cash / (Debt) at beginning	0	71	67	293	209
Net cash	71	(4)	225	(84)	22
Net Cash / (Debt) at ending	71	67	293	209	231

Valuation and ratio analysis**Per Share (THB)**

EPS	0.47	0.06	0.10	0.14	0.16
DPS	0.13	0.27	0.07	0.10	0.11
BVPS	1.81	0.42	0.85	0.89	0.94
EV	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.

Multiplier (x)

PER	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
P/BV	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
EV/EBITDA	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Dividend yield (%)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.

Growth (%)

Sales growth	n.m.	(7.55)	30.53	24.41	12.31
EBITDA growth	n.m.	(26.39)	86.98	33.11	18.82
Normalised profit growth	n.m.	(39.40)	140.78	33.06	17.77
Net profit growth	n.m.	(39.40)	140.78	33.06	17.77
EPS growth	n.m.	(87.88)	80.58	33.06	17.77

Profitability Ratio (%)

Gross margin	29.44	29.63	34.54	33.62	34.01
EBITDA margin	17.21	13.70	19.63	21.01	22.22
EBIT margin	14.38	10.73	16.98	18.37	19.44
Net margin	12.02	7.88	14.54	15.55	16.31
ROE	51.81	14.48	17.62	15.73	17.62
ROA	29.03	8.75	14.31	14.02	15.54
ROCE	24.46	14.49	13.86	17.76	19.99

Asset Utilization (x)

Fixed asset turnover	8.04	2.66	2.16	1.92	1.88
Receivable turnover	6.35	3.80	6.08	5.95	5.68
Inventory turnover	42.28	21.02	24.04	23.86	22.64
Payable turnover	7.94	4.90	7.79	7.74	7.34

Liquidity ratio (x)

Current ratio	2.27	2.43	6.75	4.90	4.91
Quick ratio	1.94	2.06	6.24	4.42	4.44

Leverage ratios (x)

Liabilities / equity	0.47	0.54	0.11	0.13	0.14
Interest-bearing debt / equity	0.03	0.30	0.00	0.00	0.00
Interest coverage	249.37	12.13	132.30	n.m.	n.m.
Debt service coverage	10.56	2.39	152.99	n.m.	n.m.

Sources: Company data, CNS IRIS

คำแนะนำการลงทุน และความหมายของคำแนะนำการลงทุน

Stock Rating หมายถึง การให้น้ำหนักการลงทุนของบริษัท แบ่งเป็น 3 ระดับ

Buy หมายถึง ราคาพื้นฐานสูงกว่าราคากลาง 15% หรือมากกว่า

Neutral หมายถึง ราคาพื้นฐานสูงกว่าราคากลางไม่เกิน 15% หรือต่ำกว่าราคากลางไม่เกิน 5%

Reduce หมายถึง ราคาพื้นฐานต่ำกว่าราคากลาง 5% หรือมากกว่า

คำจำกัดความ

Sector หมายถึง กลุ่มอุตสาหกรรมที่บริษัทจัดอยู่

Sector Rating หมายถึง การให้น้ำหนักการลงทุนของกลุ่มอุตสาหกรรม แบ่งเป็น 3 ระดับ

Bullish หมายถึง หุ้นส่วนใหญ่ในกลุ่มอุตสาหกรรมได้รับคำแนะนำ "Buy" หรือคำแนะนำเฉียดๆ หุ้นส่วนของกลุ่มอุตสาหกรรมคือ "Buy"

Neutral หมายถึง หุ้นส่วนใหญ่ในกลุ่มอุตสาหกรรมได้รับคำแนะนำ "Neutral" หรือคำแนะนำเฉียดๆ หุ้นส่วนของกลุ่มอุตสาหกรรมคือ "Neutral"

Bearish หมายถึง หุ้นส่วนใหญ่ในกลุ่มอุตสาหกรรมได้รับคำแนะนำ "Reduce" หรือ "Sell" หรือคำแนะนำเฉียดๆ หุ้นส่วนของกลุ่มอุตสาหกรรมคือ "Reduce" หรือ "Sell"

Current หมายถึง การให้น้ำหนักการลงทุนของบริษัท ณ ปัจจุบัน

Previous หมายถึง การให้น้ำหนักการลงทุนของบริษัท ก่อนหน้านี้

Market Prices หมายถึง ราคาหุ้น ณ ปัจจุบัน

Fair Price หมายถึง คาดการณ์ของตลาดตามปัจจัยพื้นฐาน

Net Profit หมายถึง กำไรสุทธิ (ล้านบาท)

EPS หมายถึง กำไรสุทธิต่อหุ้น (บาท)

EPS Growth หมายถึง อัตราการขยายตัวของกำไรต่อหุ้น (%)

PER หมายถึง ราคาหุ้นปัจจุบัน / กำไรสุทธิต่อหุ้น (เท่า)

P/BV หมายถึง ราคาหุ้นปัจจุบัน / มูลค่าทั้งหมดของบริษัท (เท่า)

EBITDA หมายถึง กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และ ค่าตัดจำหน่าย (บาท)

EBITDA Growth หมายถึง อัตราการขยายตัวของกำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และ ค่าตัดจำหน่าย (%)

EV / EBITDA หมายถึง มูลค่ากิจการ / กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และ ค่าตัดจำหน่าย (เท่า)

DPS หมายถึง เงินปันผลต่อหุ้น (บาท)

Dividend Yield หมายถึง อัตราผลตอบแทนของเงินปันผล (%)

เอกสารฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยบริษัทหลักทรัพย์ ในมุมะ พัฒนสิน จำกัด (มหาชน) ("บริษัท") ข้อมูลที่ปรากฏในเอกสารฉบับนี้จัดทำโดยอาศัยข้อมูลที่จัดทำมาจากการแล่งที่เชื่อหรือควรเชื่อว่ามีความน่าเชื่อถือ และ/หรือถูกต้องอย่างไรก็ตาม บริษัทไม่มีอิทธิพล และไม่รับรองถึงความครบถ้วนสมบูรณ์หรือถูกต้องของข้อมูลดังกล่าว และไม่ได้ประกันว่าคงหรือผลตอบแทนของหลักทรัพย์ที่ปรากฏข้างต้น แม้ว่าข้อมูลดังกล่าวจะปรากฏข้อความที่อาจเป็นหรืออาจตีความว่าเป็นเท็จแน่นอนได้ บริษัท จึงไม่รับผิดชอบต่อการนำข้อมูลข้อความ ความเห็น และหรือทิศทางทรัพย์ที่ปรากฏในเอกสารฉบับนี้ไปใช้ไม่ว่ากรณีใดๆ บริษัท รวมทั้งบริษัทที่เกี่ยวข้อง ลูกค้า ผู้บริหารและพนักงานของบริษัทต่างๆ อาจจะทำการลงทุนใน หรือซื้อ หรือขายหลักทรัพย์ที่ปรากฏในเอกสารฉบับนี้ได้ทุกเวลา ข้อมูลและความเห็นที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ มีด้วยประสงค์จะชี้ชวน เสนอแนะ หรือจุงใจให้ลงทุนใน หรือซื้อ หรือขายหลักทรัพย์ที่ปรากฏในเอกสารฉบับนั้น และข้อมูลอาจมีการแก้ไขเพิ่มเติมเปลี่ยนแปลงโดยมิต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรใช้คุณพินิจอย่างรอบคอบในการลงทุนในหรือซื้อขายหลักทรัพย์ บริษัทสงวนลิขสิทธิ์ในข้อมูลที่ปรากฏในเอกสารนี้ ห้ามมิให้สืบได้ใช้ประโยชน์ ทำลาย ดัดแปลง นำออกเผยแพร่ ทำให้ปรากฏ หรือเผยแพร่ต่อสาธารณะ ไม่ว่าด้วยประวัติใด ซึ่งข้อมูลในเอกสารนี้ ไม่ว่าทั้งหมดหรือบางส่วน เน้นแต่ได้รับอนุญาตเป็นหนังสือจากบริษัทเป็นการล่วงหน้า การกล่าว คัดหนี ข้อหาของ ข้อมูลบางส่วนตามสมควรในเอกสารนี้ ไม่ว่าในทุกความ บทวิเคราะห์ บทวิจัย หรือในเอกสาร หรือการสื่อสารอื่นใดจะต้องกระทำโดยถูกต้อง และไม่เป็นการก่อให้เกิดการเข้าใจผิดหรือความเสียหายแก่บริษัท ต้องรับรู้ถึงความเป็นเจ้าของลิขสิทธิ์ในข้อมูลของบริษัท และต้องอ้างอิงถึงฉบับที่และวันที่ในเอกสารฉบับนี้ของบริษัทโดยชัดแจ้ง การลงทุนในหรือซื้อขายหลักทรัพย์ย่อมมีความเสี่ยง ท่านควรทำความเข้าใจอย่างถ่องแท้ต่อลักษณะของหลักทรัพย์และประเภท และควรศึกษาข้อมูลของบริษัท ที่ออกหลักทรัพย์และข้อมูลอื่นใดที่เกี่ยวข้องกับการตัดสินใจลงทุนในหรือซื้อขายหลักทรัพย์

CORPORATE GOVERNANCE REPORT OF THAI LISTED COMPANIES 2012



ADVANC	AOT	ASIMAR	BAFS	BANPU	BAY	BBL	BCP	BECL	BKI	BMCL
BTS	CPN	CSL	DRT	EASTW	EGCO	ERW	GRAMMY	HEMRAJ	ICC	IRPC
KBANK	KK	KTB	LPN	MCOT	NKI	NOBLE	PHOL	PS	PSL	PTT
PTTEP	PTTGC	QH	RATCH	ROBINS	RS	SAMART	SAMTEL	SAT	SC	SCB
SCC	SE-ED	SIM	SIS	SNC	SYMC	THAI	TIP	TIPCO	TISCO	TKT
TMB	TOP	TSTE	TTA							



2S	ACAP	AF	AIT	AKR	AMATA	AP	ASK	ASP	AYUD	BEC
BFIT	BH	BIGC	BJC	BROOK	BWG	CENTEL	CFRESH	CGS	CHOW	CIMBT
CK	CM	CPALL	CPF	CSC	DCC	DELTA	DEMCO	DTAC	DTC	ECL
EE	EIC	ESSO	FE	FORTH	GBX	GC	GFPT	GL	GLOW	GUNKUL
HANA	HMPRO	HTC	IFEC	INTUCH	ITD	IVL	JAS	KCE	KGI	KSL
L&E	LANNA	LH	LRH	LST	MACO	MAKRO	MBK	MBKET	MFC	MFEC
MINT	MODERN	MTI	NBC	NCH	NINE	NMG	NSI	OCC	OFM	OGC
OISHI	PAP	PDI	PE	PG	PHATRA***	PJW	PM	PR	PRANDA	PRG
PT	PYLON	S & J	S&P	SABINA	SAMCO	SCCC	SCG	SCSMG	SFP	SITHAI
SMT	SPALI	SPCG	SPI	SPPT	SSF	SSSC	STANLY	STEC	SUC	SUSCO
SVI	SYNTEC	TASCO	TCAP	TCP	TFD	TFI	THANA	THCOM	THIP	THRE
TIC	TICON	TIW	TK	TLUXE	TMT	TNITY	TNL	TOG	TPC	TRC
TRT	TRU	TRUE	TSC	TSTH	TTW	TUF	TVO	UAC	UMI	UP
UPOIC	UV	VIBHA	VNT	WACOAL	YUASA	ZMICO				

*** PHATRA was voluntarily delisted from the Stock Exchange of Thailand effectively on September 25, 2012.



AEONTS	AFC	AGE	AH	AHC	AI	AJ	ALUCON	AMANAH	APCO	APCS
APPRINT	ARIP	AS	ASIA	BGT	BLA	BNC	BOL	BROCK	BSBM	BTNC
BUI	CCET	CEN	CHUO	CI	CIG	CIMBI***	CITY	CMO	CNS	CNT
CPL	CRANE	CSP	CSR	CTW	DRACO	EASON	EMC	EPCO	FNS	FOCUS
FSS	GENCO	GFM	GLOBAL	GOLD	HFT	HTECH	HYDRO	IFS	IHL	ILINK
INET	IRC	IRCP	IT	JMART	JTS	JUBILE	JUTHA	KASET	KBS	KC
KDH	KIAT	KKC	KTC	KWC	KWH	KYE	LALIN	LEE	LHBANK	LHK
LIVE	LOXLEY	MAJOR	MATCH	MATI	MBAX	M-CHAI	MDX	MJD	MK	MOONG
MPIC	MSC	NC	NNCL	NTV	OSK	PAE	PATO	PB	PICO	PL
POST	PPM	PREB	PRECHA	PRIN	PSAAP	PTL	Q-CON	QLT	QTC	RASA
RCL	RICH	ROJNA	RPC	SAM	SCBLIF	SCP	SEAFCO	SENA	SF	SGP
SIAM	SIMAT	SINGER	SIRI	SKR	SMIT	SMK	SOLAR	SPC	SPG	SSC
SST	STA	SVOA	SWC	SYNEX	TBSP	TCB	TEAM	TF	TGCI	THANI
TKS	TMD	TMI	TNH	TNPC	TOPP	TPA	TPAC	TPCORP	TPIPL	TPP
TR	TTCL	TWFP	TYCN	UBIS	UEC	UIC	UMS	UOBKH	UPF	US
UT	VARO	WAVE	WG	WIN	WORK					

*** CIMBI was voluntarily delisted from the Stock Exchange of Thailand effectively on September 25, 2012.



การเปิดเผยผลการสำรวจของสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD) ในเรื่องการกำกับดูแลกิจการ (Corporate Governance) นี้ เป็นการดำเนินการตามนโยบายของสำนักงานคณะกรรมการกำกับดูแลกิจการบริษัทฯ และตลาดหลักทรัพย์ โดยการสำรวจของ IOD เป็นการสำรวจและประเมินจากข้อมูลที่บริษัทฯ จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม ไอ (MAI) ให้มีการเปิดเผยต่อสาธารณะ และเป็นข้อมูลที่ผู้ลงทุนทั่วไปสามารถเข้าถึงได้ ดังนั้น ผลสำรวจดังกล่าวจึงเป็นการนำเสนอในมุม ทางของบุคคลภายนอก โดยไม่ได้เป็นการประเมินการปฏิบัติ งานหรือการดำเนินกิจการของบริษัทฯ จดทะเบียน และมิได้มีการใช้ข้อมูลภายในเพื่อการประเมิน

ผลสำรวจดังกล่าวเป็นผลการสำรวจ ณ วันที่ปรากฏในรายงานการกำกับดูแลกิจการของบริษัทฯ จดทะเบียนไทยเท่านั้น ดังนั้น ผลการสำรวจจึงอาจเปลี่ยนแปลงได้ภายหลังวันดังกล่าว ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ ในมูลค่า พัฒน์สิน จำกัด (มหาชน) มิได้ยืนยันหรือรับรองถึงความถูกต้องของผลการสำรวจดังกล่าวแต่อย่างใด อ้างรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ <http://www.thai-iod.com/th/publications-detail.asp?id=188>